



SMART WATER / IOT

AVK ARMATUREN GmbH sucht einen BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (m/w/d) in Vollzeit



Die AVK Gruppe ist ein führender, weltweit tätiger Armaturenhersteller für die Wasser- und Gasversorgung, die Abwasserentsorgung und den Brandschutz. Dabei blicken wir auf eine über 80-jährige Tradition zurück und sind mit mehr als 4.900 Mitarbeiter in über 100 AVK-Unternehmen bei einem jährlichen Umsatz von über 1 Milliarde Euro weltweit vertreten.

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien zur Erreichung von Umsatzzielen für IoT-Lösungen
- Identifizierung und Qualifizierung von Leads, potenziellen Kunden und Chancen in Zielmärkten und Branchen
- Durchführung technischer Präsentationen, Produktvorführungen und Lösungsworkshops für Kunden
- Technische Expertise und Unterstützung während des gesamten Verkaufszyklus, von der Lead-Generierung bis zur Projektabwicklung
- Verfolgung und Berichterstattung über Vertriebsleistungskennzahlen, Prognosen und Pipeline-Aktivitäten

Ihr Profil:

- Bachelor-Abschluss in Ingenieurwissenschaften, Informatik oder äquivalente Fähigkeiten
- Fundiertes Verständnis und operative Erfahrung in der Wasserindustrie
- Gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, um technische Konzepte sowohl technischen als auch nicht-technischen Zielgruppen zu vermitteln
- Fähigkeit zur eigenständigen Arbeit und effektiven Zusammenarbeit im Team
- Bereitschaft zu Reisen, wenn erforderlich
- Professionelles Englisch wird vorausgesetzt

Ihre Benefits:

- Gute Einarbeitung – unser Team ist für Sie da
- Attraktive Vergütung
- Regelmäßige Schulungen und Seminare
- Betriebliche Gesundheits- und Altersvorsorgeprogramme
- Fitnessstudio-Zuschuss
- Parkplätze
- Firmenevents

Sind Sie dabei?

Dann senden Sie sich bitte Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail oder per Post.



AVK Armaturen GmbH

Bettina Mende
Personalleitung

mende.bm@avk-armaturen.de

Tel.: 02058 901-151